



**PROBLEMS AND
PROSPECTS
OF TERRITORIES'
SOCIO-ECONOMIC
DEVELOPMENT**

**Collections of Materials
of the 2nd International Scientific
Conference**

April 25-29, 2013

Opole, Poland

Berdyansk State Pedagogical University, Berdyansk (Ukraine)
The Academy of Management and Administration in Opole (Poland)
High School Humanitas, Sosnowiec (Poland)
High School of Medicine, Sosnowiec (Poland)
University of Economics in Bratislava (Slovak Republic)
The Far Eastern Federal University, Vladivostok (Russia)
al-Farabi Kazakh National University, Almaty (Republic of Kazakhstan)
Poltava University of Economics and Trade, Poltava (Ukraine)
Institute for the Study of Spatial Development, Berdyansk (Ukraine)



PROBLEMS AND PROSPECTS OF TERRITORIES' SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT

Collections of Materials of the 2nd International Scientific Conference
April 25-29, 2013
Opole, Poland

Collections of Materials of the 2nd International Scientific Conference 'Problems and Prospects of Territories' Socio-Economic Development' (April 25-29, 2013, Opole, Poland). – Berdyansk: Publishing Tkachuk, 2013. – 184 p. Rus. language, Ukr. language, Eng. language, Pol. language, Slk language: il.

ISBN 978-966-2261-48-6

The collection of materials of the 2nd International Scientific Conference considers modern theories, their practical aspects, tools for analyzing and managing complex socio-economic problems and prospects of territories' socio-economic development, as well as promising new research directions are presented. Grounded systematic methodological concept and design principles of socio-economic research, taking into account the features of socio-economic determinants in constructing models of socio-economic systems at various levels, the purpose of which is to substantially increase the economic efficiency of such systems. Paying separate attention to the study of the financial and economic instruments of territorial development and enterprises in the spatial coordinate system.

For academics, postgraduates and undergraduates students, staff research organizations, managers of enterprises and organizations.

Editorial board: prof. PhD M.Duczmal (co-chair of organizing committee), prof. DcSc V.Zarva (co-chair of organizing committee), prof. DcSc I.Bogdanov, prof. DcSc I.Britchenko, prof. PhD V.Gonda, doc. DcSc V.Saenko, doc. PhD O.Bordousov, doc. PhD N.Dubrovina, doc. PhD W.Duczmal, doc. PhD T.Nestorenko, Ing. PhD J.Peliova, doc. PhD A.Nestorenko (responsible secretary of Conference).

Materials are presented in the author's own words.
Authors held responsible for content of the materials.

UDC 332.1:332.145

ISBN 978-966-2261-48-6

© Authors of articles, 2013.
© Publisher O.Tkachuk, 2013.

CONTENTS

SECTION 1 THE FINANCIAL AND ECONOMIC INSTRUMENTS OF TERRITORIAL DEVELOPMENT

Аубакирова Ж.Я., Айтбембетова А.Б. Эффективность инструментов экологической политики как фактор устойчивого развития регионов.....	7
Бараннік Ю.В. Проблеми інвестиційно-інноваційного розвитку економіки України.....	9
Билай Ю.В. Денежная политика правительства Вооруженных сил Юга России (1918-1920 гг.).....	11
Білик О.С. Визначення напрямів формування інноваційної діяльності на еколого-економічних засадах.....	14
Болуспаев Ш.А. Инновации в нефтегазовой промышленности Казахстана.....	15
Вермінська О.М. Система забезпечення інноваційного розвитку на мезорівні.....	17
Гайдук М.В. Інвестиційна привабливість України та шляхи її підвищення.....	19
Гладкая А.В. Оценка уровня конкурентоспособности предприятия.....	21
Дарибаева М.Ж. Особенности развивающихся фондовых рынков (на примере Республики Казахстан).....	23
Дубовская Л.И. Причины и пути выхода из «Великой рецессии» в идеях Пола Кругмана.....	25
Єатушенко А.Ф. Інвестиційна привабливість як чинник розвитку підприємництва.....	28
Извекова Ю.В. Проблема привлечения иностранных инвестиций в Украину.....	29
Ishuova Zh. Dynamic stochastic general equilibrium model of Kazakhstan, Russia and the Rest of the World.....	31
Кобельчук Н.М., Мухін І.О. Стабільність курсу гривні як чинник економічного розвитку України.....	33
Коровко Ю.В. Роль кадровой политики в достижении целей предприятия.....	35
Kováč F. Lafferova křivka – teória a prax.....	36
Кудабаева Ж. М. Региональная политика Казахстана как экономический инструмент развития регионов.....	38
Курусь Т.С. Стимулюючі та стримуючі чинники інфляційних процесів в Україні.....	40
Ныгыметова А.М. Роль прямых иностранных инвестиций в экономическом росте и развитии несырьевого сектора Казахстана.....	42
Павлюк Н.П. Фінансово-економічний розвиток рибної галузі Рівненської області.....	44
Петягін Д.В. Проблеми управління державним боргом України.....	45
Попова С.В. Мотиви виходу підприємства на зовнішній ринок.....	47
Skalák P. Inovácie a ich význam pre krajinu.....	49
Соловейова О.О. Передумови визначення цінової конкурентоспроможності підприємств харчової промисловості.....	51

<i>Сторчеус Ю.В., Косоногова Л.Г.</i> Предпосылки создания многотопливного дискового двигателя для горнодобывающей отрасли Донбасса.....	52
<i>Темирбекова А.Б.</i> Субсидирование сельхозпроизводителей как фактор устойчивого развития АПК.....	54
<i>Тягунова Н.М., Тягунова З.О.</i> Підвищення ефективності господарської діяльності споживчої кооперації України як напрям її реформування.....	56
<i>Ускеленова А.Т.</i> Микрокредитование как инструмент поддержки агропромышленного комплекса Казахстана.....	57
<i>Чепуренко Н.Г.</i> Экспрес-аналіз як інструмент оцінки фінансового стану підприємства.....	59
<i>Шергелашвили Е.В.</i> Совершенствование отношений присвоения как фундаментальная предпосылка социально-экономического развития территорий.....	61
<i>Щерба Х.І.</i> Державна підтримка малого підприємництва у Львівській області.....	62

SECTION 2 PROBLEMS AND PROSPECTS OF TERRITORIAL'S PUBLIC SECTOR

<i>Ажажа М.А.</i> Проблеми механізму задіяння потенціалу місцевого самоврядування.....	65
<i>Барат А.А.</i> Безробіття як соціально-економічна проблема сучасності.....	67
<i>Бибешко А.В.</i> Формирование трудового коллектива в организации.....	68
<i>Биготанов К.С., Тулешова Г.Б.</i> Создание и особенности «Жонгар-Алатауского» Государственного Национального природного парка.....	71
<i>Бордоусов О.В., Азанбаева С.Е.</i> Оценка коэффициента Ципфа для Казахстана.....	73
<i>Britchenko I., Olshantseva T.</i> Problems and prospects of educational service in the region.....	75
<i>Voskoboynuk M.</i> Peculiarities of doing business with Japanese partners.....	77
<i>Дубровина Н.А., Бенева Е., Дубровина В.А.</i> Тенденции изменения образовательного потенциала экономически активного населения в странах Центральной и Восточной Европы.....	78
<i>Дубровина Н.А., Сивец А., Орновский М., Обцовская Д.</i> Диагностика качества медицинских услуг на основе социологического опроса респондентов.....	80
<i>Єрмак Н.В.</i> Мовна компетентність майбутніх фахівців економічного напрямку як елемент формування культури мовлення.....	83
<i>Жидкова Т.В., Апатенко Т.Н.</i> Техноцентры как пример инновационного объединения специализированных общественных центров.....	85
<i>Іванова М.В.</i> Аналіз показників соціально-економічного розвитку Запорізької області.....	87
<i>Казакое Г.І.</i> Методи боротьби з безробіттям в економічних ідеях 20-30-рр. ХХ ст.....	90
<i>Kondybayeva S.</i> Analysis of structure of housing construction of the Republic of Kazakhstan.....	91
<i>Костін Ю.Д., Мінкович О.В.</i> Напрямки соціальної політики на підприємстві ПАТ «Харківська ТЕЦ-5».....	93

<i>Лабаш П., Замятин П.Н., Дубровина Н.А., Замятин Д.П.</i> Анализ показателей профессиональных заболеваний и травм занятого населения на примере Словакии.....	95
<i>Lennerová I.</i> Konceptcia štátnej bytovej politiky na Slovensku do roku 2015.....	99
<i>Lisý J.</i> Kríza globalizácie – globalizácia krízy?.....	101
<i>Лобова Е.Ю.</i> Проблемы мусоропереработки в Украине и пути их решения.....	103
<i>Lulczak Z.</i> Kształowanie otwartości władz w polityce energetycznej państwa i jego regionów.....	106
<i>Majerčík P.</i> Finančná kríza a jej socialno-ekonomický dopad.....	108
<i>Максишко Н.К., Глазова Я.В.</i> Развитие самоорганизации местной громады как инструмент повышения эффективности муниципальной экономики.....	109
<i>Nestorenko T.</i> Urban ecosystem services as factor of cities' amenities.....	111
<i>Pastoráková E.</i> Socio-ekonomické aspekty rozhodovania sa jednotlivcov v oblasti životného poistenia na Slovensku.....	112
<i>Пелиова Я., Несторенко А.В.</i> Использование принципов логистики в туристических кластерах.....	114
<i>Саута Ю.В.</i> Влияние религии на экономику: исторический аспект.....	115
<i>Сердюк О.В.</i> Туристическая кластерная инициатива как инструмент создания бренда города.....	117
<i>Шамсутдинова Ю.С.</i> Развитие рекреационно-туристической индустрии в контексте обеспечения социально-экономической безопасности страны....	119
<i>Шелеметьсва Т.В.</i> Обґрунтування перспектив підвищення ефективності експортної діяльності.....	121
<i>Щерба О.І.</i> Реклама і ціннісні орієнтації українського суспільства.....	123

SECTION 3 THE THEORETICAL FRAMEWORK, REGIONAL ASPECTS AND MODELS OF SPATIAL ECONOMY

<i>Баєтова Ж.Ж.</i> Анализ внешней торговли стран-участниц Таможенного союза за 2012 год.....	125
<i>Бажин И.И.</i> Региональные целевые программы как инструмент социально-экономического развития территорий.....	127
<i>Бодаубаева Г.А.</i> Региональные логистические центры как фактор развития территорий.....	129
<i>Гладка М.Є.</i> Вплив ефективної діяльності підприємств на капіталізацію регіонів.....	131
<i>Gonda V.</i> Plynová kríza a opatrenia krajín stredoeurópskeho regiónu na posilnenie energetickej bezpečnosti.....	133
<i>Джулаева А.М.</i> Модель кластерного развития регионов в рамках государственно-частного партнерства.....	135
<i>Дуламбаева Р.Т., Жумагулова А.Б.</i> Региональное развитие АПК.....	136
<i>Дуламбаева Р.Т., Темирбекова А.Б.</i> Региональная политика Республики Казахстан на современном этапе.....	138
<i>Ережепова А.А.</i> Специфика региональной макродинамики в Республике Казахстан.....	140
<i>Ільєва Л.С.</i> Напрямки розвитку туристичної індустрії України.....	142
<i>Keizer S.</i> Rola małych i średnich przedsiębiorstw w rozwoju regionu.....	144
<i>Коваль Л.А.</i> Прямые инвестиции как фактор развития Днепропетровской области.....	146

Таблица 1

Крупнейшие города Казахстана

Город	Ранг		Численность населения на 1 января, тыс. человек		Отношение численности населения к населению крупнейшего города Казахстана	
	1999	2012	1999	2012	1999	2012
	Алматы	1	1	1128,989	1450,3	1,000
Астана	5	2	326,939	742,9	0,290	0,512
Караганда	2	4	436,441	475,6	0,387	0,328
Шымкент	3	3	419,640	642,6	0,372	0,443
Тараз	4	7	330,220	326,1	0,292	0,225

Для оценки закона Ципфа ранжируем города по численности населения. Далее осуществляем регрессию логарифма ранга города на логарифм его численности населения. Закон Ципфа предполагает, что угол наклона регрессионной прямой (коэффициент Ципфа) будет минус единица. Gabaix (1999) для США получил коэффициент наклона равный -1,004, Kenneth T. Rosen и Mitchel Resnick (1980) для большинства стран OECD получили коэффициент наклона близкий к минус единице.

Закон Ципфа может также быть применен для измерения изменчивости в региональной плотности населения. В случае тривиальной вариации региональной плотности населения коэффициент Ципфа будет стремиться к минус бесконечности, а если гипотетически сосредоточить все население в единственном регионе – коэффициент Ципфа будет близок к нулю. Поэтому в случае большой вариации плотности населения величина коэффициента Ципфа маленькая [4].

J.Eeckhout отмечает две устойчивые эмпирические закономерности, которые затрудняют описание мобильности населения:

1) крупные города любой страны удовлетворяют закону Ципфа: пропорциональность ранга и размера города предполагает, что верхнее усечение распределения есть распределение Парето (распределение Парето описывает вероятностные закономерности в неполных генеральных совокупностях, из которых заранее изъяты все элементы с количественным признаком, превышающим или меньшим некоторого заданного уровня) с показателем степени равным единице; Ципф эмпирически показал указанный результат как по временным так и по пространственным данным, хотя с наличием вариации показателя степени распределения Парето;

2) темпы роста населения городов не зависят от их размера: эмпирические исследования Edward Glaeser и др. (1996), Jonathan Eaton и Zvi Eckstein (1997), Yannis M. Ioannides и Henry G. Overman (2003) свидетельствуют о том, что более крупные города не растут быстрее или медленнее, чем города с небольшим числом населения [1].

По статистическим данным Агентства Республики Казахстан был оценен методом наименьших квадратов коэффициент Ципфа для отечественной экономики (табл.2).

В выборке использовались только города республиканского и областного значения без подчиненных городу поселков и сельских населенных пунктов.

Таблица 2

Коэффициент Ципфа

	1979	1989	1999	2012
Коэффициент Ципфа	-0,86	-0,89	-0,77	-0,73
Стандартная ошибка	0,06	0,06	0,05	0,05
R ²	0,85	0,83	0,83	0,89
DW-статистика	2,10	2,11	1,86	2,25
Объем выборки	38	38	41	41

Результаты оценивания свидетельствуют о том, что начиная с последнего десятилетия прошлого века наметилась устойчивая тенденция к концентрации населения на определенных территориях, хотя в советский период (1979-1989) отмечены противоположные тенденции.

Литература

1. Eeckhout, Jan. Gibrat's Law for (All) Cities // The American Economic Review, December 2004, 1429-1452.
2. Rytchkov O., Shevyakhova E. Regional Reallocation of Russian Industry in Transition // EERC Working Paper Series 04-10e.
3. Combes, P.-P., Mayer, T. Thisse, J.-F. Economic Geography. The Integration of Regions and Nations, Princeton University Press, 2008.
4. Davis, D.R. and Weinstein, D.E. Bones, Bombs, and Break Points: The Geography of Economic Activity// The American Economic Review, 92 (5) (2002): 1269-1289.
5. www.stat.kz.

PROBLEMS AND PROSPECTS OF EDUCATIONAL SERVICE IN THE REGION

I. Britchenko¹, T. Olshantseva²

Interdisciplinary Institute for Training and Retraining Specialists of Poltava University of Economics and Trade, Ukraine

¹ibritchenko@gmail.com, ²taniaolsh@gmail.com

Successful economic reforms and innovation-led growth cannot be achieved without solving the major issues confronting Ukrainian education sector which is the main skills supplier in the national economy. Education has played a significant role in Ukraine's economic and social development, both during Soviet times and since country's independence as well. Education funding was at high level and selected pedagogical innovations were supported at the top political levels. The outcomes included high literacy rates and solid basic knowledge (especially in sciences), a large core of skilled workers, some outstanding scientific and technological achievements.

The structure of higher education system in Ukraine is based on the education systems of developed nations of the world in accordance with recommendations from the UNESCO, UN and other international organizations. Higher education is an integral part of the Ukrainian education system as laid down in the Law of Ukraine "On Education". The four-level system is provided through academic, professional and practical training with the following degrees: Junior Specialist, Bachelor, Specialist and Master.

Higher education can be obtained in higher education establishments of a certain level of accreditation. The applicants must have basic secondary education, complete secondary education, or degrees of the Junior Specialist or Bachelor, as well as the Specialist or Master degrees if they apply for a postgraduate education.

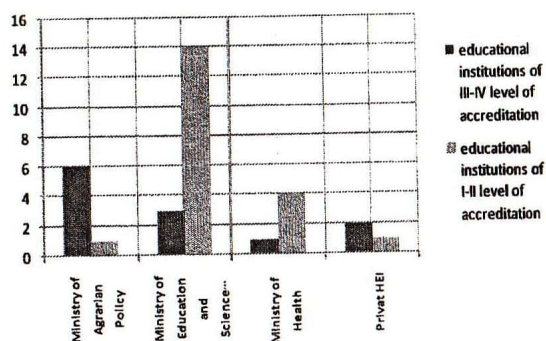
Admission to higher educational establishments is selective and depends on the applicants' ability; it does not depend on the type ownership of the education establishment or the sources of money to pay tuition fees.

The law of Ukraine "On higher education" (2002) establishes four levels of accreditation of HEIs (higher educational institutions):

- HEIs that train junior specialists have 1st level of accreditation;
- HEIs that train junior specialists and/or Bachelors have 2nd level of accreditation;
- HEIs that train Bachelors, specialists and in certain professions (specialties) Masters have 3rd level of accreditation;
- HEIs that train Bachelors, specialists and Masters and offer postgraduate Doctorate and post-Doctorate programmers have 4th level of accreditation;

Accredited education establishments provide instructions according to their accreditation level. However, the highest the accreditation level of an education establishments is, the more options it can offer to its students, who can graduate from it with a diploma or degree of any chosen level.

Six educational institutions of III-IV level of accreditation, 25 higher educational institutions of I-II level of accreditation, two private educational institutions and nine subdivisions of various forms of ownership operate in Poltava region. Subordination of education institutions in Ukraine differs from other countries. So, not all of them are managed by the Ministry of Education and Science of Ukraine. The biggest branch systems of Poltava region are managed by the Ministry of Agrarian Policy, Ministry of Health and others. It means that development of those institutions is up to each Ministry. Differentiation of educational institutions according to its affiliation in Poltava region is described in the following picture 1.



Pic. 1. Distribution of HEIs by the type and affiliation by Ministry

According to the picture 1, we can affirm, that Poltava region has great educational potential, which is confirmed by number of high educational institutions and their variety. So, higher educational institutions which are affiliated by Ministry of Education and Science of Ukraine take the first place (17 educational institutions 3 of which are universities, 4 colleges, 7 technical colleges and 3 specialized schools). HEIs which are affiliated by Ministry of Agrarian Policy take second place (7

educational institutions 1 of which is academy, 3 colleges and 3 technical colleges). Finally, HEIs which are affiliated by Ministry of Health take third place (5 educational institutions 1 of which is academy, 2 colleges and 2 technical colleges).

Nowadays, Poltava region has about 61 000 students 10 994 of which are study at educational institutions of I-II level of accreditation and 50 445 students study at educational institutions of III-IV level of accreditation. Almost 86% of students are study at educational institutions of I-II level of accreditation which are state institutions. International relations of Poltava higher educational institutions grow. Today in Poltava there are students from Russia, Latvia, Poland, Czech Republic, Bulgaria, Hungary, Austria, France, Germany, Denmark, Canada, USA and China.

The strategic objectives for the HEI sector of Poltava region includes: development of a contemporary strategy for HE development, focusing on quality assurance and its integration with European and global HE areas; monitoring and ensuring law enforcement by Ukrainian HE institutions; promotion of university autonomy, students' self-governance and public involvement with university governance; development of a legal-regulatory basis and implementation of measures to increase the employability of university graduates.

PECULIARITIES OF DOING BUSINESS WITH JAPANESE PARTNERS

Mariya Voskoboynyk

Poltava University of Economics and Trade, Ukraine
me41voskoboynyk@gmail.com

Many Japanese businesspeople are experienced in interacting with other cultures. However, when negotiating business there, people expect that you understand and follow the Japanese way of doing things. Japanese understand that it is very difficult for foreigners to work in Japan. As matter fact they will not expect you to speak or read Japanese, or be conversant with their strict cultural nuances. That's why mistakes are allowed as long as genuine respect is shown at all times. *Initial Contacts and Meetings.* Appointments are required and, whenever possible, should be made several weeks in advance. Punctuality is important. It may take several meetings for your Japanese counterparts to become comfortable with you and be able to conduct business with you. Before initiating business negotiations in Japan, identify a highly respected local person with whom you have or can establish a good relationship. Negotiations in Japan require a team of negotiators instead of relying on a single individual. Always select your team members carefully. It's vital that your team is well aligned. Disagreeing with each other in front of the Japanese can be disastrous. The size of your team conveys the level of seriousness, so larger is better. The exchange of business cards is an essential step when meeting someone for the first time, so bring a lot more than you need.

This initial getting to know you time is crucial to laying the foundation for a successful relationship. Always give a small gift, as a token of your esteem, and present it to the most senior person at the end of the meeting.

Sharing of Information. In the phase of gathering information and discussing various details, the Japanese seek to find the other side's weaknesses. They rarely share information freely, since the Japanese view is that having privileged information creates bargaining advantages. Your counterparts consider putting all your cards on the table foolish. However, it is unwise to surprise the Japanese. Keep in mind that the Japanese are very detail-oriented. If you make exaggerated claims in an effort to impress the other side or to obtain concessions, they will likely investigate

Scientific Edition

**PROBLEMS AND PROSPECTS
OF TERRITORIES' SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT**

Collections of Materials of the 2nd International Scientific Conference

April 25-29, 2013

Opole, Poland

Published in author's edition

Signed in print 09. 04. 2013. Garnitura «Arial». Format 60x84/16.

Offset paper. Printing machine – the risograph.

Conventional printed sheets – 16.60.

Conventional publishing sheets – 17.01 Circulation 300 copies.

Order № 057

Publishing and Printing O.Tkachuk

71100, Zaporizhzhya Region, Berdyansk, 52/49 Kirova Street, 53 ap.

Tel. +38097-918-66-41, +38066-106-29-93; e-mail: Tizdat@gmail.com

<http://izdatelstvo.at.ua>

The certificate of the subject of publishing registration in the State Register of publishers, manufacturers and distributors of publishing products DK № 3377 from 29.01.2009.

Наукове видання

**ПРОБЛЕМИ ТА ПЕРСПЕКТИВИ
СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ ТЕРИТОРІЙ**

Збірник матеріалів 2-ої Міжнародної науково-практичної конференції
25-29 квітня 2013
Ополе, Польща

*(Російською, українською, англійською, польською
та словацькою мовами)*

Збірник матеріалів 2-ї Міжнародної науково-практичної конференції містить сучасні теорії, практичні аспекти та інструменти аналізу і управління складними соціально-економічними системами та визначення перспектив соціально-економічного розвитку територій. В збірнику також представлено нові перспективні напрямки досліджень, обґрунтовано системні методологічні концепції і конструктивні принципи ведення просторових досліджень, досліджено особливості врахування просторових детермінант при побудові моделей розвитку соціально-економічних систем різних рівней, метою яких є істотне підвищення економічної ефективності таких систем.

Окремо приділено увагу питанням дослідження ефективності фінансових та економічних інструментів розвитку територій та підприємств в просторовій системі координат.

Друкується в авторській редакції

Підписано до друку 09.04.2013 р.

Гарнітура «Arial». Формат 60x84/16. Папір офсетний.

Друк – різнографія. Ум.-друк. арк. 16,60. Обл.-вид. арк. 17,01

Наклад 300 прим. Зам. № 057

Видавництво та друк Ткачук О.В.

71100, Запорізька обл., м. Бердянськ, вул. Кірова, 52/49, 53

Тел. +38097- 918-66-41, +38066-106-29-93; e-mail: Tizdat@gmail.com

<http://izdatelstvo.at.ua>

Свідоцтво про внесення суб'єкта видавничої справи до

Державного реєстру видавців, виготівників і

розповсюджувачів видавничої продукції

ДК № 3377 від 29.01.2009 р.