

**МАКІЇВСЬКИЙ ЕКОНОМІКО-ГУМАНІТАРНИЙ ІНСТИТУТ**

# **Вісник МЕГІ**



**2000**

**МАКІЇВСЬКИЙ ЕКОНОМІКО-ГУМАНІТАРНИЙ ІНСТИТУТ**

**Вісник МЕГІ**



**Збірник наукових праць**

**№ 7**

**2000**

**ББК 95.4**  
**С48**

**С48** Вісник Макіївського економіко-гуманітарного інституту. "Слово". №7.  
Макіївка: МЕГІ. 2000. 198 с.

ISBN 5 – 7760 – 0683 – 2

© Вісник МЕГІ. "Слово", 2000 р.

**Редакційна  
колегія:**

Головний редактор –  
доц. Л. Є. Гаврилова

Науковий редактор –  
в. о. проф. В. С. Маєвський

Відповідальний редактор –  
доц. О. А. Педерсен

Заступник головного  
редактора –

доц. О. М. Моїсєєв

Редактори розділів:

Проф. О. П. Доня

Проф. І. І. Стебун

Проф. М. Г. Белополюський

# Вісник МЕГІ

## Збірник наукових праць



**№7 2000**

---

Заснований у 1996 році

Засновник: МЕГІ

Адреса редакції:

Україна, 86100,  
м. Макіївка,  
вулиця Островського 16.

Телефон/факс: (0623) 22-22-27  
(0623) 22-03-23

# ЗМІСТ

## ПСИХОЛОГІЯ І СОЦІАЛЬНА ФІЛОСОФІЯ

О. Г. Мясников	ЭТНИЧНОСТЬ И ИДЕНТИЧНОСТЬ	9
В. Н. Зыбцев, Б. В. Кусмаров	ИССЛЕДОВАНИЕ СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ СТАБИЛИЗАЦИИ ТРУДОВОГО КОЛЛЕКТИВА	16
В. Ю. Попов	УКРАИНСКОЕ ПРАВОСЛАВИЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО	20
В. Н. Зыбцев	ЛИЧНОСТЬ И ОБЩЕСТВО В ПАТРИСТИКЕ И ПРАВОСЛАВНОЙ ФИЛОСОФИИ	26
В. Д. Потапова	О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТАНОВЛЕНИЯ ПРАКТИЧЕСКИХ ПСИХОЛОГОВ	32
И. В. Волженцева	ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ МУЗЫКИ НА УЧЕБНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	35
І.Ф.Муханова	ПСИХОЛОГІЧНІ ПРИЧИНИ НЕУСПІШНОСТІ УЧНІВ ПОЧАТКОВОЇ ШКОЛИ	38
Л. Л. Макарова	РОЗВИТОК МИСЛЕННЯ МОЛОДШИХ ШКОЛЯРІВ В ПРОЦЕСІ ВИКОРИСТАННЯ ПРОБЛЕМНИХ СИТУАЦІЙ	41
<b>ФІЛОЛОГІЯ</b>		
В. О. Соболев	РЕЦЕПЦІЯ "ІСТОРІЇ РУСІВ" НА ТЛІ ГЕНЕЗИ РОМАНТИЧНОГО РУХУ	47
О. О. Усова	СТРУКТУРА ТА ФУНКЦІОНУВАННЯ АНТРОПОНІМІВ У НОВЕЛАХ М. ХВИЛЬОВОГО (1921 - 1923 рр.)	51
В. В. Плітка	МІФ ЯПОНІЇ В АСПЕКТІ МІФОЛОГЕМИ КОРИ (історико-культурний і міфологічний коментар до диптиха Юрія Клена "Японія")	55

<b>А. А. Агаркова</b>	<b>САМОДЕЯТЕЛЬНАЯ КОМПОЗИТОРСКАЯ ТРАДИЦИЯ ДОНБАССА: некоторые аспекты историко-культурного феномена в контексте изучения региональной мифопоэтики</b>	<b>65</b>
<b>Ф. А. Моисеева</b>	<b>ШЛЯХИ ВДОСКОНАЛЕННЯ ЛЕКСИЧНОЇ БАЗИ ВИКЛАДАННЯ ІНОЗЕМНОЇ МОВИ</b>	<b>71</b>
<b>Л. В. Косяк</b>	<b>О НЕКОТОРЫХ ПРИЧИНАХ ТИПИЧНЫХ ОШИБОК ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СОСЛАГАТЕЛЬНОГО НАКЛОНЕНИЯ СТУДЕНТАМИ ЯЗЫКОВОГО ВУЗА И ПУТЯХ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ</b>	<b>73</b>
<b>Я. В. Полякова</b>	<b>ФОРМУВАННЯ ЕТНІЧНОЇ СПІЛЬНОСТІ І ВІДБИТОК НАРОДНИХ ТРАДИЦІЙ У ПАМ'ЯТКАХ ЛІТЕРАТУРИ СЕРЕДНЬОВІЧНОЇ АНГЛІЇ</b>	<b>77</b>
 <b>ПРАВознавство</b>		
<b>А. Н. Ярмиш</b>	<b>СУД ПРИСЯЖНИХ – ЦЕ ДІЙСНО СПРАВЕДЛИВИЙ СУД</b>	<b>81</b>
<b>О. П. Шем'яков</b>	<b>ЩОДО ПИТАННЯ ЕКОНОМІКО-ПРАВОВОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ЕКОЛОГІЧНОЇ БЕЗПЕКИ ДОНЕЦЬКОГО РЕГІОНУ</b>	<b>85</b>
<b>О. В. Лавріненко</b>	<b>ВІДШКОДУВАННЯ МОРАЛЬНОЇ ШКОДИ ЗА ТРУДОВИМ ЗАКОНОДАВСТВОМ</b>	<b>88</b>
<b>Е. В. Погорелов</b>	<b>К ВОПРОСУ О СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЭТАПАХ КОДИФИКАЦИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА</b>	<b>92</b>
<b>Е. Негода</b>	<b>ТАЙНА ЛИЧНОЙ ЖИЗНИ - ВАЖНЕЙШИЙ</b>	
	<b>ИЗ ЭЛЕМЕНТОВ ПРАВОВОГО СТАТУСА ГРАЖДАНИНА</b>	<b>94</b>
 <b>ЕКОНОМІКА І ПРОБЛЕМИ ВИРОБНИЦТВА</b>		
<b>Л. Г. Червова</b>	<b>СТРУКТУРНЫЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ В ЭКОНОМИКЕ</b>	<b>99</b>

В. С. Маевский Т. Е. Оболенская Ю. Т. Олейник	О КОНЦЕПЦИИ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ И МАТЕМАТИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ ЭКОНОМИСТОВ	107
А. С. Кошмаева И. Г. Сидорова	ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ТРАНСФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ УКРАИНЫ	111
Е. В. Балко Г. И. Бритченко	ЦЕЛИ СОЦИАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ И МЕТОДЫ ИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ	114
В. А. Товстик		
И. Г. Бритченко	ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ БАНКОВ	118
Т. В. Сьомкіна	ТЕОРЕТИЧНІ АСПЕКТИ ДЕРЖАВНОГО ВПЛИВУ НА ФОРМУВАННЯ СУБ'ЄКТА ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ	122
В. И. Кочеров И. З. Должанский	ОПТИМИЗАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РАСЧЕТОВ	125
И. Г. Бритченко	СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ КРЕДИТНЫХ ВЛОЖЕНИЙ В УГЛЕДОБЫВАЮЩИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ИХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ	126
Н. В. Стасюк	ПАРАМЕТРЫ И СВОЙСТВА СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА ОРГАНИЗАЦИИ	131
А. В. Силенко	МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ КАК ФАКТОР ВЫЖИВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ РЫНКА	134
В. В. Иванова	НОВОВВЕДЕНИЕ КАК ВАЖНЕЙШИЙ ЭЛЕМЕНТ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА	137

стве, ни во времени, действует во всех экономических формациях и совершенствуется лишь по математическому аппарату.

Небезынтересен и такой факт. Оптимизация как методология технического, технологического и экономического совершенствования используется во всех сферах жизненной деятельности человека. Так, создание машин и механизмов, это прежде всего оптимизация конструктивных параметров, которые обеспечивают жизнеспособность создаваемых образцов. Почему танк Т-34 (созданный и построенный в г. Харькове) был лучшим в период Отечественной войны и долго в послевоенное время? Да потому, что он оптимально сочетал калибр оружия, броневую защиту, маневренность, скорость, ремонтпригодность и др. Такая же участь уготвлена и автомату Калашникова, который в наибольшей степени вобрал в себя наилучшие показатели в оптимальном сочетании. То же самое мы наблюдаем и в сфере сельского хозяйства, где требуется оптимально сочетать показатели урожайности культур, их засухоустойчивость, способность механизированной уборки, биологическую стойкость к болезням и вредителям, др.

Пропаганда необходимости расчета и применения оптимальных экономических решений особо необходима на стадии обучения молодых кадров, когда формируется общее жизненное и экономическое мировоззрение специалиста.

**И. Г. Бритченко**

## СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ КРЕДИТНЫХ ВЛОЖЕНИЙ В УГЛЕДОБЫВАЮЩИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ИХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Наиболее сложным и проблематичным с точки зрения банковского маркетинга является кредитование угледобывающих предприятий. Данный аспект особенно актуален в Донецком регионе. Коммерческие банки не должны отказываться от сотрудничества с угольными предприятиями, так как в условиях жесткой конкуренции для банка важен любой клиент, включая самую убыточную и неперспективную шахту, а сложившаяся практика сотрудничества не приносит выгоды ни банковской системе ни угольной отрасли.

В связи с этим представляется целесообразным обратить внимание на:

Особенности угольной отрасли как ссудозаемщика с учетом сложившейся ситуации в экономике страны.

Сложившаяся практика работы коммерческих банков с предприятиями угольной отрасли.

Пути улучшения работы коммерческих банков по кредитованию угольной отрасли.

Особенностями угольной отрасли с точки зрения банковских инвестиций являются:

В настоящее время большинство шахт отрасли получили статус юридического лица и имеют полное юридическое право распоряжаться готовой продукцией – углем.

Другое имущество, остающееся в распоряжении шахт и объединений, кроме угля, практически является неликвидным или очень низколиквидным и не может служить надежным обеспечением задолженности.

Существует сильнейшая зависимость местных органов власти от руководителей угольных предприятий. Такая зависимость распространяется и на представителей судебной власти. Таким образом, затруднено практическое обращение взыскания на предмет залога – уголь. Учитывая определенный уровень коррупции и несовершенство законодательства, а также отсутствие подобной практики – сегодня обратиться взыскание на залоговое имущество угольных предприятий практически невозможно.





В отрасли существует острейшая социальная обстановка, трудовые коллективы шахт могут начать забастовку практически в любой момент, причем бытует ложное представление, что причиной невыплаты зарплаты являются коммерческие банки.

В экономике страны сложилась негативная тенденция бартеризации расчетов между предприятиями, наивысшая доля бартерных расчетов наблюдается в угольной отрасли. Сегодня практически вся продукция угольных предприятий отгружается по бартеру.

Особенностью управленческого персонала шахт является нежелание сотрудничать с банками (по разным причинам), а также невысокий уровень профессионализма экономических служб.

Практически все шахты отрасли имеют К-2 к расчетному счету, юридические дела многих шахт оформлены ненадлежащим образом, в банк не сдаются самостоятельные балансы объединений, вместо них объединения сдают консолидированные балансы.

Государственная поддержка угольных предприятий сокращается и рассчитывать на ее увеличение не приходится, объемы бюджетного кредитования также резко сокращены.

Самой главной особенностью является тот факт, что на угольные предприятия практически завязана вся экономика страны. От работы шахт зависит не только технологическая цепочка по получению металла и электроэнергии, а по сути зависит вся экономика страны, так как черная металлургия является приоритетом в международном разделении труда для Украины.

Сегодня сложилась практика кредитования угольных предприятий коммерческими банками при которой ведущее главенствующее место занимают угольные предприятия, а не банк. Такое положение не позволяет банку получить в срок проценты за пользование ссудой, а зачастую вообще вернуть кредит и проценты по нему, нет возможности работать в соответствии с инструкциями НБУ, действующим законодательством, надлежащим образом проверять целевое использование кредитов, не контролируется фактическое наличие залога если обеспечением кредита является договор залога. Коммерческие банки не могут законным путем обратить взыскание на залоговое имущество (если таковое имеется), а такая мера воздействия как банкротство шахт практически является утопией. Возвратность банковских кредитов, а значит и судьба банка-кредитора полностью находится в руках руководителей угольных предприятий, которые по сути дела и решают их судьбу.

Коммерческие банки сегодня не могут использовать механизмы расчетно-кассового обслуживания и тем более кредитования работников угольных предприятий. Это происходит вследствие значительных сроков задержек заработной платы. В угольной отрасли сложилась парадоксальная ситуация при которой работники угольных предприятий с формальной стороны являются социально-защищенной категорией населения, то есть государство формально обеспечивает высокий уровень заработной платы, регрессов и т. п. А реально — работники угольной отрасли являются беднейшим социальным слоем общества из-за значительных задержек заработной платы. При отсутствии задолженности по зарплате, шахтеры, безусловно, являлись бы оптимальным объектом для потребительских кредитов.

Необходимо отметить, что причины отсутствия масштабных банковских инвестиций в угольную промышленность носят как объективный так и субъективный характер. Важнейшим субъективным фактором отсутствия инвестиций является отсутствие у самих банков «длинных» денег, то есть долгосрочных вкладов населения и предприятий. Важнейшим субъективным фактором является неспособность коммерческих банков обеспечить возвратность инвестиций.

Вместе с тем коммерческие банки располагают достаточным объемом ресурсов, чтобы осуществлять краткосрочное кредитование угольной отрасли на срок до одного года. И даже на такое кредитование банки идут крайне неохотно. Это происходит совсем не потому, что кредитование, предположим автозаправочных станций, экономически более выгодно, чем кредитование угольной отрасли. Размер прибыли коммерческого банка не зависит от конкретного заемщика, так как и процентная ставка от него не зависит. Она складывается в результате спроса и предложения на финансовом рынке, а цена ресурсов во всех коммерческих банках практически одинакова.

От конкретного заемщика зависит возвратность инвестиционных ресурсов, то есть получит ли банк предполагаемую прибыль и вернутся ли инвестиционные ресурсы.

Кредитование угольной отрасли является даже более привлекательным, чем кредитование торговцев нефтепродуктами. Это связано с тем, что угольная отрасль – важнейший поставщик энергоносителей на украинский рынок. Кроме того угольная отрасль является стратегическим заемщиком от которого зависят тенденции развития всей экономики Украины и который способен эффективно перерабатывать сверхбольшие объемы инвестиционных ресурсов. Одновременно наблюдается отсутствие желания у коммерческих банков кредитовать эту отрасль. В чем причина? Причины носят для коммерческих банков объективный характер и находятся вне их компетенции.

Основными причинами отсутствия масштабных банковских инвестиций в угольную отрасль являются:

Неспособность государства рассчитываться с угольными предприятиями в срок и в объемах, которые предусмотрены государственным заказом. Это влечет за собой фактическую неспособность угольных предприятий рассчитаться по уже имеющимся банковским кредитам и процентам по ним, что существенно подрывает доверие у потенциальных инвесторов.

Неспособность государства навести элементарный порядок и организовать работу предприятий угольной отрасли, которые в большинстве своем являются государственными предприятиями, строго в соответствии с действующим законодательством.

Другими словами наблюдается кризис собственника. С одной стороны государство не может организовать эффективную работу на своих предприятиях используя как администрацию этих предприятий так и силовые структуры органов государственной власти. А с другой стороны государство не идет по пути приватизации этой отрасли. Тем более непонятен тот факт, что большинство шахт преобразованы в акционерные общества, но со стопроцентной государственной собственностью.

3. Отсутствие эффективных механизмов взаимозачета долгов государственных предприятий, образованных в результате невыполнения финансовых обязательств со стороны государства, за долги перед этим же государством, например в виде налоговых платежей.

Таким образом мы видим, что те финансовые проблемы с которыми сталкивается угольная отрасль являются проблемами эффективного механизма собственности. А поскольку собственность является государственной, а сама отрасль стратегически важной, то большая часть проблем связана не столько с экономическими факторами сколько с политическими.

Исходя из вышеизложенной ситуации, а также из интересов банка можно сделать следующие выводы:

Несмотря на сложившуюся ситуацию уходить от сотрудничества с угольными предприятиями все равно нельзя, нельзя отказываться от кредитования угольной отрасли, так как банк не должен отказываться от сотрудничества с любым клиентом (иначе для чего банк?) тем более от предприятий отрасли, составляющей основу экономики страны и Донбасса.

Работу коммерческих банков необходимо срочно и кардинально изменить, работа должна вестись на взаимовыгодных партнерских отношениях, в соответствии с действующим законодательством и инструкциями НБУ.

Всем угольным предприятиям необходимо оформить надлежащим образом их юридические дела. Многие предприятия являются акционерными обществами открытого типа, где весь пакет акций принадлежит государству. В таких предприятиях должен существовать Высший орган акционерного общества в который должны входить по одному представителю от:

- Фонда государственного имущества;
- Министерства угольной промышленности;
- обслуживающего банка;
- трудоого коллектива;
- райгосадминистрации.



Банку необходимо применять меры к реализации этого пункта устава и формированию реальнодействующего Высшего органа ОАО.

Кредитование шахт должно осуществляться исключительно под залог угля, другого обеспечения при кредитовании допускать нельзя. Уголь должен оформляться в залог по ликвидной цене, которая обязательно должна быть ниже прейскурантной цены. Залог угля должен оформляться с учетом всех существующих рекомендаций Национального банка Украины учитывая обеспеченность ссуды, процентов необходимых коэффициентов, ликвидной стоимости, при наличии неприкосновенных переходящих остатках на угольных складах.

Целесообразно проработать вариант по сотрудничеству с крупным потребителем угля. Данный потребитель угля должен соответствовать следующим критериям:

быть платежеспособным;

иметь реальные механизмы влияния на угольные предприятия и реальную возможность осуществлять отгрузку угля с шахт;

иметь достаточный авторитет в промышленных кругах;

иметь квалифицированные кадры в достаточном количестве;

иметь наработанные и достаточно устойчивые связи с угольными, коксохимическими, металлургическими предприятиями Донбасса и Украины, а при необходимости — иметь выход на внешний рынок.

В случае возникновения просроченной задолженности банк может продать долги угольных предприятий одновременно с уступкой права требования на уголь в количестве достаточном для покрытия имеющейся задолженности. Экономический интерес покупателя будет заключаться в получении углей по ценам ниже прейскурантных. Кроме того до заключения договора залога с таким партнером можно консультироваться по размеру снижения цены ниже прейскурантной для обеспечения ликвидности угля, оформляемого в залог. Такая работа приведет не только к ликвидации задолженности, но и будет стимулировать угольные предприятия своевременно гасить долги, так как угроза реальной потери угля будет их к этому обязывать.

В перспективе представляется целесообразным создание такой системы, которая позволяла бы субъектам предпринимательской деятельности (в том числе и коммерческим банкам) погашать налоговую задолженность перед государством долговыми обязательствами самого государства. Например, при помощи государственных векселей и т. д. При этом обеспечением возвратности инвестиционных ресурсов коммерческих банков могут служить долговые обязательства государства перед предприятиями угольной отрасли. В случае невозврата инвестиционных ресурсов шахта уступит право требования по государственному долгу в пользу банка, а тот в свою очередь рассчитается этим долгом при уплате налогов. Такой механизм может превратить угольную отрасль из наиболее проблематичной для инвесторов в наиболее привлекательную.

Механизм привлечения банковских инвестиций был бы выгоден и государству. Экономическая эффективность и целесообразность с государственной точки зрения складывается из таких факторов:

отпадает необходимость изыскания и заимствования значительных финансовых ресурсов на внешнем рынке, которые необходимо возвращать точно в срок да еще и с процентами. В случае с зачетом долговых требований государство гасит долги сегодня за счет будущих поступлений и без процентов;

значительно сократится доля бартерных сделок в угольной отрасли, что безупрочно повлечет вытеснение бартерных расчетов и в других отраслях;

развитие базовой отрасли промышленности повлечет за собой подъем производства и в других отраслях и как следствие увеличение отчислений в бюджет;

снизится социальная напряженность в шахтерских коллективах;

на макроэкономическом уровне денежный мультипликатор позволит увеличить количество денег в обращении без осуществления дополнительной эмиссии, что приведет к стабилизации и укреплению национальной денежной единицы;

оживится рынок ценных бумаг в случае если зачеты будут осуществляться при помощи вексельного обращения;

повысится степень доверия предпринимателей и населения к государственным долговым обязательствам, что позволит и в дальнейшем осуществлять эмиссию облигаций внутреннего государственного займа и т. д.

Кроме того при кредитовании угольных предприятий коммерческими банками рынок сам отрегулирует перспективы развития конкретных шахт, кредитор и заемщик будут заинтересованы в развитии угольной отрасли, а не в планомерном закрытии предприятий как это происходит сегодня.

Существенным элементом кредитования угольной отрасли промышленности является льготное долгосрочное кредитование. Существует множество точек зрения по этому поводу. Важнейшим является определение источников льготного кредитования. Одни специалисты считают, что льготное кредитование должно осуществляться за счет средств министерства финансов и министерства экономики через уполномоченные банки как это было ранее, по мнению других льготные кредиты должны предоставлять коммерческие банки, третьи считают, что это функция Национального банка, четвертые утверждают, что льготное кредитование губительно сказывается на угольных предприятиях и приводит к финансовым злоупотреблениям и неэффективности их использования.

С определенной степенью уверенности можно утверждать, что льготное кредитование, в особенности долгосрочное, составляет основу любой отрасли промышленности тем более угольной. Без льготного долгосрочного кредитования невозможно на практике осуществлять инновационные проекты в угольной отрасли, финансировать развитие науки и внедрение ее передовых достижений.

В условиях отсутствия источников для долгосрочного кредитования у НБУ и коммерческих банков единственно возможным остается традиционный механизм долгосрочного кредитования из государственного бюджета за счет средств министерства финансов. Традиционно такие кредиты представлялись на срок от трех до пяти лет. Для совершенствования механизмов долгосрочного кредитования возможны такие мероприятия:

осуществлять кредитование не через уполномоченные банки, а через подразделения государственного казначейства, отделения Национального банка или министерство угольной промышленности. Это позволит избежать злоупотребления коммерческими банками и удешевит стоимость кредитных ресурсов;

повысить контроль и ответственность за целевым использованием инвестируемых средств и их эффективным использованием;

учитывать мнение обслуживающих банков при разработке государственных программ долгосрочного кредитования угольной отрасли.

При помощи льготного кредитования должно финансироваться не только развитие производства, но и развитие и поддержание социальной инфраструктуры шахтерских городов и поселков. Ведь развивая только производство зачастую теряется главная цель – повышение социальной защищенности работников угольной отрасли.

Говоря о социальной защите населения необходимо отметить, что в странах с развитой рыночной экономикой важнейшим инструментом социальной защиты работающих граждан является потребительский кредит для приобретения домов, автомобилей и т. д. Очевидно, что даже при регулярных выплатах заработной платы семьям шахтеров говорить о таком потребительском кредитовании преждевременно. Вместе с тем потребительские кредиты на приобретение товаров длительного пользования таких как мебель, бытовая электротехника, дачные участки или оплату учебы детей, летнего отдыха являются абсолютно реальными. Опыт реализации в кредит легковых автомобилей Запорожского автомобильного завода совмещенный с потребительским кредитованием может сделать недорогие автомобили отечественного производства доступными большинству шахтерских семей.

Однако важнейшим условием для этого должна быть стабилизация финансовой системы угольной отрасли, которую можно осуществить путем создания государством условий для масштабного кредитования коммерческими банками. О макроэкономическом эффекте таких мероприятий и говорить не приходится. Повышение платежеспособного спроса у густонаселенного Донбасса, насчитывающего более 15 % населения страны, может вызвать подъем производства товаров народного потребления, автомобилей, различных услуг и т. д. Донбасс безусловно может стать тем реги-



оном, где начнется реальный экономический подъем экономики Украины при помощи механизмов привлечения банковских инвестиций в угольную отрасль.

**Н. В. Стасюк**

## ПАРАМЕТРЫ И СВОЙСТВА СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА ОРГАНИЗАЦИИ

Впервые проблема социально-психологического пространства (СПП) была сформулирована Дж. Морено. Исходным выступает положение, что человек или группа всегда включены в некоторое пространство: пространство целей, отношений, функций, проч. Перемещение из одного пространства в другое, смена условий окружения придает другое значение всей системе связей, в которую включены как субъекты, так и объекты социального взаимодействия.

Деятельность любой системы всегда предполагает наличие некоторого пространства, где возможно применение сил и реализация тех или иных форм активности. Это тем более важно в процессе социальной деятельности, когда осуществляются такие формы активности, как трудовые действия, взаимодействия, борьба, конфликт, конкуренция и проч. Параметры социально-психологического пространства выступают как своеобразные условия, в которых разворачиваются все формы активности и различные виды социальных процессов, образуя единые организационно-динамические комплексы.

Переход от состояния замкнутости, закрытости структур к сближению, открытости и объединению предполагает разворачивание не только в значениях временных характеристик, но и наличие некоторых параметров пространства. В координатах такого пространства реализуются основные качественные переходы и динамика текущих изменений социальных процессов (например, «изоляция - контракт - сближение», «соперничество - противостояние (оппозиция) - конфликт»), происходит формирование позиций и диспозиций вступающих во взаимодействие партнеров и т. п.

Социально-психологическое пространство организации всегда иерархически и многозначно структурировано, имеет свойство таксона. СПП может быть описано в терминах, понятиях и принципах теории графов. Основными параметрами, задающими эти свойства являются: комплексы отношений, которые регулируют совместную деятельность людей; системы профессиональных, ролевых и статусных структур; организационное соподчинение целей и задач; функциональная специализация и самостоятельность подразделений; относительная психологическая закрытость подразделений; коммуникативные системы и их формы безотносительно к интенсивности и содержанию; координационная целостность и, возможно, некоторые другие.

Систематизируя эти параметры в более обобщенную систему, получим, что СПП - это: пространство намерений и целей; пространство отношений и позиций; пространство взаимосвязей и взаимозависимостей.

Форма СПП задается технотекстурой организации. Изменения, колебания параметров пространства как следствие функционирования организации существуют, но в некоторых определенных допустимых пределах. Если изменения в соотношении параметров достигают критических точек, в структуре организационного климата могут наступить необратимые изменения, следствием которых будут различные деструкции, реорганизации, разделение, специализация и проч. Другими словами все это ведет к необходимости последующих целевых реконструкций организации. Например, одно подразделение организации достигает того уровня зрелости, когда выполнение задач, определяемых специализацией функций в организации, начинает противодействовать творческим возможностям и желаниям работников. Возникает эффект функционального несоответствия СПП, что ведет к противодействию в творческой активности коллектива. В этой ситуации возможны два пути: расширение подструктуры и предоставление большого уровня автономии. Таким образом, сохраняется целевая специализация подразделения и расширяется диапазон целей, предоставляется возможность реализации творческой энергии людей, сохраняется творчес-

**Вісник Макіївського  
економіко-гуманітарного інституту  
“Слово” №7  
Макіївка - 2000**

Редакційно-видавнича рада МЕГІ  
Україна, 86100 м. Макіївка, вул. Островського 16.

Здано до складання 30.06.2000 р. Підписано до друку 30.06.2000 р.

Формат 200 x 280. Папір офсет.

Друк трафаретний. Гарнітура Times New Roman.

Умов. друк. арк. 12,38. Обл.-вид. арк. 16,20.

Тираж 300. Зам. № 26.

*Видавництво БСГ.*

*м. Донецьк-17, вул. Владичанського 31/4.*

*bsg@writeme.com*

Свідоцтво про державну реєстрацію

№ 2369214868 від 22. 04. 1998 р.