

сотрудников, сложный комплекс предположений, принимаемых всеми членами коллектива и задающих общие рамки поведения.

Рассмотрим наиболее распространенные определения организационной культуры (см. табл.1).

Можно сделать вывод, что организационная культура складывается стихийно в процессе взаимодействия ценностей и прошлого опыта работников, и, таким образом, формируется уникальность организации.

Можно сделать вывод, что понятие корпоративная культура применяется в отношении определения внутренней культуры корпораций, являющейся специфическим феноменом для каждой отдельно взятой корпорации. Следовательно, понятие организационной культуры больше связано с характеристикой внутренней среды организационной структуры предприятия, понятие же корпоративная культура применяется в отношении крупных корпораций, которые могут сочетать несколько организационных структур, отвечающих стратегическим целям корпорации, т.е. понятие корпоративной культуры выходит за пределы одного предприятия и охватывает все элементы транснациональных компаний.

Список использованных источников

1. Gold K. Managing for Success: A comparison of the private and public sectors // Public Administration Review. - 1982. - Nov.-Dec. - P.
2. Ouchi W. Theory "Z": How American business can meet the Japanese challenge. - Reading, MA: Addison-Wesley, 1981. - P.
3. Smircich L. Concepts of culture and organizational analysis // Administrative Science Quarterly. -1983. - 28. - P.
4. Определения организационной (корпоративной) культуры [Электронный ресурс]. – режим доступа: <http://www.hr-portal.ru/pages/okk/ook.php>

Макарович В. К.

СПЕЦИФИКА ОБЛІКУ ФАКТОРИНГОВИХ ОПЕРАЦІЙ У ФАКТОРА

Ключові слова: факторинг, фактор, факторингові операції.

Факторингове обслуговування створює для постачальників товарів і послуг умови для безпроблемного (як з точки зору забезпечення обіговими коштами, так і з точки зору вирішення виникаючих організаційних проблем) товарного кредитування покупця. Для вирішення цього завдання у світі створена і діє ціла факторингова індустрія.

Дослідження особливостей обліку факторингових операцій стало необхідним у зв'язку з широким розповсюдженням цих операцій в Україні та появою на ринку цілого ряду фінансових установ, які пропонують послуги факторингу. Однак, учасники обороту зіткнулися з ситуацією відсутності правового регулювання відносин з факторингового обслуговування та проблем відображення здійснених операцій в бухгалтерському обліку.

У багатьох випадках неясність законодавства посилюється суперечливою практикою його застосування. У зв'язку з цим аналіз вимог законодавства та наукових розробок з питань обліку факторингових операцій представляє не тільки (і не тільки) теоретичну, а й практичну зацікавленість. Відсутність єдиного підходу до більшості

базових проблем, пов'язаних з визначенням природи факторингових операцій та відображенням їх в обліку зумовлюють необхідність дослідження даного аспекту.

Дискусійним залишається питання відображення на рахунках бухгалтерського обліку операцій з факторингу у фактора.

Ряд дослідників вважають факторингові операції у фактора треба розглядати як фінансові інвестиції, тому що право грошової вимоги придбавається з метою отримання прибутку [3]. У зв'язку з цим придбану суму грошової вимоги пропонують відобразити на рахунку 352 "Інші поточні фінансові інвестиції" у кореспонденції з рахунками 685 (на суму фінансування, яка підлягає перерахуванню клієнту відразу за умовами договору), 474 (якщо за договором фактор перераховує клієнту відразу лише 70 — 80% від придбаной грошової вимоги, то останню частину фінансування доцільно відобразити як резерв).

Статтею 1077 ЦКУ визначено, що клієнт може відступити факторові свою грошову вимогу до боржника з метою забезпечення виконання зобов'язання клієнта перед фактором [1]. Тоді право грошової вимоги переходить до фактора тільки у разі непогашення клієнтом заборгованості. У такій ситуації облік факторингових операцій нічим не відрізняється від обліку кредитів. Перерахування фінансування клієнту фактор відображає за дебетом рахунка 377, а отримане забезпечення — на забалансовому рахунку 06 "Гарантії та забезпечення отримані" у сумі заборгованості боржника перед клієнтом.

Тільки у разі невиконання зобов'язання клієнтом фактор відображає право грошової вимоги кореспонденцією за дебетом і кредитом рахунка 377, "перевівши" при цьому заборгованість з клієнта на боржника в аналітичному обліку.

Ці господарські операції відображають у бухгалтерському обліку на момент придбання права грошової вимоги. Як правило, право грошової вимоги переходить до фактора з моменту передачі йому документів, що засвідчують відносини боргу між клієнтом та боржником.

Нарахування відсотків за фактичне користування фінансуванням фактор відображає щомісяця в останній робочий день або частіше, якщо це визначено умовами договору.

Вважаємо більш виправданою є точка зору іншої групи дослідників, які підкреслюють, що фактор здобуває в клієнта фінансовий інструмент (фінансовий актив), а не фінансову інвестицію [2]. І оскільки така дебіторська заборгованість для фактору не є заборгованістю покупця за товар (оскільки фактор не здійснював продаж товару), то відображає її фактор по дебету субрахунку 377 «Розрахунки з іншими дебіторами», а не на рахунку 352 "Інші поточні фінансові інвестиції".

Кореспондується ж тут субрахунок 377 з К-т 685 «Розрахунки з іншими кредиторами», що відображає придбання фактором фінансового активу і прийняття (ним же) зобов'язання по оплаті такого активу.

Стосовно доходу фактору в розмірі зробленої клієнтом знижки з повної вартості дебіторської заборгованості, то в бухгалтерському обліку він відображається тим же методом нарахування. Нараховується такий дохід від факторингу в той момент, коли він стає заробленим для фактору. І оскільки в момент придбання дебіторської заборгованості фактор ще нічого не заробив, а тільки поніс витрати для одержання очікуваних доходів, то дохід фактору стане заробленим не інакше як у момент настання строку платежу в погашення дебіторської заборгованості.

