

SCI-CONF.COM.UA

**WORLD SCIENCE:
PROBLEMS, PROSPECTS
AND INNOVATIONS**



**ABSTRACTS OF III INTERNATIONAL
SCIENTIFIC AND PRACTICAL CONFERENCE
NOVEMBER 25-27, 2020**

**TORONTO
2020**

WORLD SCIENCE: PROBLEMS, PROSPECTS AND INNOVATIONS

Abstracts of III International Scientific and Practical Conference

Toronto, Canada

25-27 November 2020

Toronto, Canada

2020

UDC 001.1

The 3rd International scientific and practical conference “World science: problems, prospects and innovations” (November 25-27, 2020) Perfect Publishing, Toronto, Canada. 2020. 1082 p.

ISBN 978-1-4879-3793-5

The recommended citation for this publication is:

Ivanov I. Analysis of the phaunistic composition of Ukraine // World science: problems, prospects and innovations. Abstracts of the 3rd International scientific and practical conference. Perfect Publishing. Toronto, Canada. 2020. Pp. 21-27. URL: <https://sci-conf.com.ua/iii-mezhdunarodnaya-nauchno-prakticheskaya-konferentsiya-world-science-problems-prospects-and-innovations-25-27-noyabrya-2020-goda-toronto-kanada-arhiv/>.

Editor

Komarytskyy M.L.

Ph.D. in Economics, Associate Professor

Collection of scientific articles published is the scientific and practical publication, which contains scientific articles of students, graduate students, Candidates and Doctors of Sciences, research workers and practitioners from Europe, Ukraine, Russia and from neighbouring countries and beyond. The articles contain the study, reflecting the processes and changes in the structure of modern science. The collection of scientific articles is for students, postgraduate students, doctoral candidates, teachers, researchers, practitioners and people interested in the trends of modern science development.

e-mail: toronto@sci-conf.com.ua

homepage: <https://sci-conf.com.ua/>

©2020 Scientific Publishing Center “Sci-conf.com.ua” ®

©2020 Perfect Publishing ®

©2020 Authors of the articles

67.	<i>Долинський Б. Т., Буховець Б. О., Тельніс П. М.</i> ПІДГОТОВКА МАЙБУТНІХ УЧИТЕЛІВ З ФІЗИЧНОГО ВИХОВАННЯ ДО ЗАСТОСУВАННЯ ІНДИВІДУАЛЬНИХ ОСВІТНІХ ТРАЄКТОРІЙ ДІЯЛЬНОСТІ УЧНІВ У НАВЧАЛЬНО- ВИХОВНОМУ ПРОЦЕСІ.	450
68.	<i>Донченко А. А., Давидов П. Г.</i> ПРАВОВИЙ СТАТУС СУБ'ЄКТІВ МЕДИЧНИХ ПРАВОВІДНОСИН.	453
69.	<i>Доцевич Т. І.</i> ЗАСОБИ РОЗВИТКУ АКМЕОЛОГІЧНОЇ КОМПЕТЕНТНОСТІ ПЕДАГОГІВ.	462
70.	<i>Євстігнєєва Т. В., Садигов А. Д., Давидов П. Г.</i> МЕДИЧНО-ПРАВОВІ АСПЕКТИ БОРОТЬБИ З ТУБЕРКУЛЬОЗОМ.	468
71.	<i>Жалилов М. Л., Хаджиєва С. С.</i> УРАВНЕННЯ ПОПЕРЕЧНОГО КОЛЕБАННЯ ДВУХСЛОЙНОЇ В'ЯЗКОУПРУГОЇ ПЛАСТИНКИ ПОСТОЯННОЇ ТОЛЩИНИ.	478
72.	<i>Жолдасбекова С. А., Мадиева Д. П., Байзахова С. Ш., Баймурза А.</i> ПРОЕКТИРОВАНИЕ ЦЕЛЕЙ И РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОФЕСИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В СФЕРЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ТРЕБОВАНИЙ.	485
73.	<i>Журавльова Т. О., Дорохова К. Е.</i> ОСНОВИ АНАЛІЗУ ЛІКВІДНОСТІ І ПЛАТОСПРОМОЖНОСТІ КОМЕРЦІЙНОГО БАНКУ.	494
74.	<i>Заболотська О. О., Усікова Г. О.</i> МЕТАФОРА ЯК ЗАСІБ ВИРАЖЕННЯ ІМПЛІЦИТНОСТІ В АНГЛОМОВНОМУ СЕРІАЛІ "WHAT/IF" ("ЩО/ЯКЩО", 2019).	499
75.	<i>Загорулько М. О.</i> ЦИФРОВІ ОСВІТНІ ІНСТРУМЕНТИ ДЛЯ РОБОТИ ВИКЛАДАЧІВ.	505
76.	<i>Задорожна І. В., Ерфан В. Й., Готько Н. М., Морохович В. С.</i> СУТНІСНІ ОСОБЛИВОСТІ ТА ПОЕТАПНІСТЬ УПРАВЛІННЯ ФІНАНСОВИМ ПОТЕНЦІАЛОМ ПІДПРИЄМСТВА.	509
77.	<i>Зелінська Г. О., Процишин А. В.</i> СМАРТ-СПЕЦІАЛІЗАЦІЯ – ЯК СТРАТЕГІЯ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ КОНКУРЕНТНИХ ПЕРЕВАГ РЕГІОНУ.	515
78.	<i>Знамеровська Н. П., Татарінцева Ю. Г.</i> ДИДАКТИЧНІ УМОВИ РОЗВИТКУ ІНЖЕНЕРНО-ГРАФІЧНИХ КОМПЕТЕНЦІЙ СУДНОВИХ ІНЖЕНЕРІВ-МЕХАНІКІВ.	522
79.	<i>Іноземцева С. В., Малиніна І. О., Мироненко Н. Г.</i> АНАЛІЗ СУЧАСНИХ СТИЛЄВИХ МОДЕЛЕЙ У ВЕБ-ДИЗАЙНІ.	532
80.	<i>Ісакій К. Г.</i> ДОСЛІДЖЕННЯ МЕТОДІВ БАГАТОВИМІРНОГО АНАЛІЗУ ДАНИХ ДЛЯ ОЦІНКИ РІВНЯ СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ РЕГІОНІВ.	542

DOI: 10.24144/2078-1431.2020.2(25)

СУТНІСНІ ОСОБЛИВОСТІ ТА ПОЕТАПНІСТЬ УПРАВЛІННЯ ФІНАНСОВИМ ПОТЕНЦІАЛОМ ПІДПРИЄМСТВА

Задорожна Іванна Василівна

кандидат економічних наук
доцент кафедри бізнес-адміністрування
маркетингу та менеджменту

Ерфан Віталій Йосипович

кандидат економічних наук, доцент
доцент кафедри бізнес-адміністрування
маркетингу та менеджменту

ДВНЗ «Ужгородський національний університет»

Готько Наталія Михайлівна

кандидат економічних наук, спеціаліст вищої категорії
викладач бухгалтерсько-економічних дисциплін
ВП НУБіП України "Мукачівський аграрний коледж"

Морохович Василь Степанович

кандидат фізико-математичних наук, доцент
доцент кафедри менеджменту
туристичного та готельно-ресторанного бізнесу
Ужгородського торговельно-економічного інституту КНТЕУ

У статті окреслено сутнісні особливості та науково-методичні засади процесу управління фінансовим потенціалом підприємства. Обґрунтовано, що управлінські підходи базуються на основі систематизації наукових знань і розглядаються через призму концептуальних основ і теоретичних положень вітчизняних і зарубіжних вчених. Окреслено поетапність процесу управління фінансовим потенціалом підприємства, починаючи з прийняття управлінських рішень, і завершуючи забезпеченням його фінансової стійкості.

Ключові слова: процес управління, управлінські підходи, потенціал, фінансовий потенціал та управління фінансовим потенціалом підприємства.

Функціонування економічної системи країни та її регіонів, за сучасних умов господарювання, зумовлюється необхідністю удосконалення процесу управління фінансовим потенціалом підприємства, що охоплює всю систему управління господарюючого суб'єкта.

Вирішення проблемних питань у сфері управління фінансовим потенціалом підприємства набуває дедалі більшої актуальності, оскільки на основі прийняття управлінських рішень, оцінювання фінансових ресурсів формується ефективне функціонування підприємницької діяльності.

Узагальнення теоретичних підходів та окреслення практичних рекомендацій до забезпечення процесу управління, формування і розвитку фінансового потенціалу підприємства досліджувались багатьма вітчизняними та зарубіжними вченими.

Змістовно-сутнісне розуміння управління як процесу, розглядає Ф. Амбарцумов наголошуючи на тому, що це функція організаційних систем, що забезпечує збереження певної структури, збереження та підтримання режиму діяльності, реалізацію програми, цілей діяльності [1]. Л. Бурганова окреслює його як процес, в якому діяльність, спрямована на досягнення цілей організації, розглядається не як одноразова дія, а як серія безперервних взаємозв'язаних дій – функцій управління [2, с.232]. При цьому А. Радченко розглядає управління як вид діяльності, за допомогою якого суб'єкт управління впливає на об'єкт, яким управляє [3].

Багатогранність трактування досліджуваного поняття дає можливість відмітити, що в цілому наукові підходи до його розгляду зводяться до того, що управління є особливим видом діяльності спрямованої безпосередньо на керувану систему з метою забезпечення її ефективного й результативного функціонування, передусім в сучасних умовах господарювання і під впливом перманентності змін. Зазначений процес має динамічний характер, оскільки

постійно змінюється у просторі і часі, підпадаючи під постійний вплив як внутрішнього, так і зовнішнього середовища, окреслюючи управлінські функції, реалізація яких сприяє вирішенню проблемних завдань розвитку [4, с.19].

Необхідність наукового забезпечення процесу управління обґрунтував Ф. Тейлор, який став основоположником наукової школи управління, сформулювавши чотири принципи управління індивідуальною працею робітників, зокрема [5]: науковий підхід до виконання кожного елемента роботи; науковий підхід до добору, навчання і тренування працівника; кооперація з працівниками; розподіл відповідальності за результати роботи між менеджерами і працівниками. Особливості формування процесу управлінської діяльності через призму особистісного впливу керівника-управлінця, зокрема на роботу підлеглого виокремив Г. Емерсон [6], зауваживши при цьому на вагомості знань, вмінь і компетентності управлінця для досягнення високих результатів діяльності і ефективного функціонування підприємства.

Водночас для забезпечення перспектив розвитку господарюючого суб'єкта актуалізується необхідність формування фінансового його потенціалу. В цілому сутнісне розуміння поняття потенціалу має широкий спектр. Так, стосовно певного об'єкта потенціал може означати наявність можливостей та здібностей окремої особи у певних сферах діяльності, за реалізації яких збільшується ефективність цього об'єкта (підприємства, регіону, суспільства, країни). Можна погодитися з думкою про те, що потенціал поєднує одночасно три рівні відносин [7]: відбиває минуле, характеризує теперішнє та орієнтується на майбутнє.

В економічному контексті потенціал характеризує сукупність його спроможностей. З одного боку як потенціал розглядають набір детермінантів (чинників), що характеризуються спроможністю, джерелами, фінансами, запасами, ресурсами, рядом інших резервів, які можна задіяти в господарській діяльності. З іншого, потенціал підприємства визначається якістю та кількістю

ресурсів, кваліфікацією персоналу, інноваційними, інформаційними й фінансовими спроможностями.

Важливою складовою економічного потенціалу країни є фінансовий потенціал. З метою нарощення фінансового потенціалу країни в цілому необхідним є покращення фінансових результатів господарюючих суб'єктів у багатогранних сферах і видах економічної діяльності незалежно від форм власності. На рівні фінансового потенціалу межах господарюючого суб'єкта позиція ряду вчених полягає в тому, що вони характеризують фінансовий стан та фінансові можливості підприємства окреслюючи показники діяльності, зокрема ліквідності, платоспроможності, фінансової стійкості, внутрішньофірмової ефективності, прибутковості, рентабельності та інвестиційної привабливості [8; 9]. Окремі науковці вважають [10], що фінансовий потенціал підприємства є наявністю фінансових можливостей з метою інвестування коштів у поточну діяльність, перспективний розвиток та нарощування його виробничого потенціалу. Однак у такому трактуванні не вказано, що саме є джерелом таких можливостей.

Досліджуючи управлінські підходи до формування фінансового потенціалу підприємства, можна зробити висновок, що зазначений процес відбувається поетапно, починаючи з прийняття управлінських рішень. Метою його є оптимізація фінансових і грошових потоків, відповідно продовжується співвідношення витрат та результатів для збільшення позитивного фінансового результату. Основна ціль управління фінансовим потенціалом полягає у збільшенні обсягів виробництва, мінімізації ризиків, забезпеченні рентабельності діяльності, фінансової рівноваги, ліквідності та фінансової стійкості підприємства.

Необхідною умовою ведення господарської діяльності є визначення обсягу та якості наявних фінансових ресурсів, які потрібні для управління фінансовим потенціалом підприємства. Також слід зазначити, що сам процес управління фінансовим потенціалом має включати такі етапи: вироблення управлінських рішень та їх реалізація; оптимальність розподілу фінансових

ресурсів; досягнення компромісу між вимогами прибутковості, надійності та ліквідності капіталу; вивчення конкуренції, оскільки через неї підприємства йдуть на ризик нововведень для утвердження своєї позиції на ринку; порівняння планових та фактичних результатів; управління фінансовою стійкістю підприємства.

Дослідженням підтверджено, що зазначені етапи управління фінансовим потенціалом впливають на основну мету підприємства, що проявляється у збереженні фінансової стійкості, рівноваги та ліквідності підприємства, оптимізації грошових потоків, а також підвищенні конкурентоспроможності суб'єкта господарювання. Таким чином, фінансовий потенціал підприємства передбачає планування, організацію, контроль забезпеченості фінансовими ресурсами для ведення виробничо-господарської діяльності на основі задіяння управлінських підходів.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Амбарцумов А.А., Стерликов Ф.Ф. 1000 терминов рыночной экономики. М. : Крон-Пресс, 1993. 218 с.
2. Бурганова Л. А. Теория управления : учеб. пособ. для студ. высш. уч. зав. М. : ИНФРА-М, 2009. 153 с.
3. Радченко А.И. Основы государственного и муниципального управления: системный подход. Ростов н/Д : Ростиздат, 1997. 402 с.
4. Газуда М.В. Управління використанням відновлюваних природних ресурсів в аграрній сфері : монографія. Ужгород: ДВНЗ «УжНУ», 2018. 198 с.
5. Тейлор Ф.У. Принципи научного менеджмента [пер. с англ.]. М.: Контроллинг, 1991. 104 с.
6. Эмерсон Г. Двенадцать принципов производительности. URL: <http://allbookz.ru/publ/knigi/menedzhment>
7. Герасимчук З. В. Регіональна політика сталого розвитку: методологія формування, механізми реалізації. Луцьк : Надстир'я, 2001. 528 с.

8. Важдаев А. Н. Информационная система инвестора для оценки и анализа экономического потенциала предприятия на основе данных бухгалтерского учета. URL: <http://www.ict.nsc.ru/ws/YM2006/10500/va.doc>

9. Шеремет А. Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности. М. : ИНФРА-М, 2006. 415 с.

10. Соколов А. В. Потенциал промышленного предприятия: оценка и управление с системных позиций : автореф. дис. ... канд. экон. наук: спец. 08.00.05. Кемерово, 2007. 23 с.